

1. Назва. Поведінкова економіка

2. Шифр. 10192

3. Тип. Професійна обов'язкова

4. Рік навчання. 2018-2019

5. Семестр. I

6. Кількість кредитів ЄКТС - 5.

7. ШБ лектора, науковий ступінь, посада.

Ушкальов Володимир Васильович, к.е.н., доц.

8. Результати навчання:

формування системи теоретичних знань і прикладних вмінь та компетентностей щодо використання методичного апарату та інструментарію поведінкової економіки в контексті підвищення якості управлінських та економічних рішень; розуміння поведінкових закономірностей та їх впливу на перебіг економічних процесів; формування системного сприйняття та розвиток здатності до прогнозування економічної поведінки індивідів та організацій; формування навичок виявлення та усунення систематичних помилок під час прийняття рішень; формування умінь та навичок застосування поведінкових моделей у розвитку економічних відносин та в управлінні економічними суб'єктами.

9. Обов'язкові попередні навчальні дисципліни.

«Філософія», «Основи менеджменту», «Основи маркетингу», «Загальна та соціальна психологія», «Економічна теорія», «Економіка підприємства».

10. Зміст.

Поведінкова економіка в системі економічних наук. Моделювання реальної економічної поведінки. Система чинників, що обумовлюють економічну поведінку. Когнітивні процеси в регуляції поведінки. Діагностика та управління емоційними чинниками прийняття рішень. Прийняття економічних рішень споживачем. Внутрішня мотивація та механізми підтримки діяльності. Прийняття рішень в умовах ризику. Теорія перспектив Канемана-Тверські. Точки відліку та фреймінг. Особливості впливу контексту на прийняття рішень. Евристичні в прийнятті економічних рішень. Методи впливу на економічну поведінку. Підходи до формування архітектури вибору. Соціальні аспекти економічної поведінки.

11. Рекомендовані джерела.

1. Наумік К. Г. Економічна психологія : навч. посіб. / К. Г. Наумік ; Харківський національний економічний університет. – Харків : ХНЕУ, 2007. – 274 с.

2. Методические рекомендации к практическим занятиям по учебной дисциплине "Экономическая психология" для студ. всех спец. всех форм обуч. / сост. Е. Г. Наумик ; Харьковский национальный экономический университет. – Харьков : ХНЭУ, 2007. – 119 с.

3. Наумік К. Г. Економічна психологія : навч. посіб. / К. Г. Наумік ; Харківський національний економічний університет. – Харків : ХНЕУ, 2007. – 274 с.

4. Акерлоф Дж. Spiritus Animalis, или Как человеческая психология

управляет экономикой и почему это важно для мирового капитализма / Дж. Акерлоф, Р. Шиллер ; пер. с англ. Д. Прияткина ; под научн. ред. А. Суворова ; вступ. ст. С. Гуриева. – Москва : ООО «Юнайтед Пресс», 2010. – 273 с.

5. Канеман Д. Думай медленно... решай быстро / Д. Канеман. – Москва : АСТ 2014. – 653 с.

6. Канеман Д. Принятие решений в неопределенности: Правила и предубеждения / Д. Канеман, П. Словик, А. Тверски ; пер. с англ. – Харьков : Изд. Институт прикладной психологии «Гуманитарный Центр», 2005. – 632 с.

7. Пинк Д. Драйв: Что на самом деле нас мотивирует / Д. Пинк ; пер. с англ. – Москва : Альпина Паблишер, 2013. – 274 с.

8. Смит В. Экспериментальная экономика (комплекс исследований, по совокупности которых автору присуждена Нобелевская премия) / В. Смит ; пер. с англ., под научн. ред. Р. М. Нуреева. – Москва : ИРИСЭН; Мысль, 2008. – 808 с.

9. Талер Р. Новая поведенческая экономика. Почему люди нарушают правила традиционной экономики и как на этом заработать / Р. Талер. – Москва : Эксмо, 2017. – 577с.

12. Методи навчання.

Лекції, практичні заняття, лекції проблемного характеру, тренінги-практикуми, ділові ігри, розгляд кейсів, презентації.

13. Методи оцінювання:

– поточний контроль (тестування, опитування, інтерактивне опитування, індивідуальне завдання, контрольна робота, колоквиуми, есе);
– підсумковий контроль (екзамен).

14. Мова навчання. Українська